

# お客さま各位

当社の経営を共に支え、お客さまによりよいサービスを提供するための



## 営業幹部候補生

をご紹介しますませんか？

### 仕事の内容

「生命保険」「損害保険」のコンサルティング営業です。

#### 具体的には

##### <個人のお客様>

新規開拓、及び既存のお客様やご紹介いただいたお客様を担当し、お客様の状況やニーズを的確に捉え、補償漏れや重複のない最適な保険提案を行います。

##### <法人のお客様>

中小企業の経営者に向けて、損保・生保を用いたリスクコンサルティングを行います。

#### 決して難しくありません！

“モノ”を売る営業ではなく、自らを売り込む仕事です。

誠実に学ぶ姿勢、お客さまを大切に思う気持ちがあれば大丈夫です！



#### 研修制度

あいおいニッセイ同和損保の『出向型研修生制度』を活用することも可能です。当社に在籍しながら、最長2年間あいおいニッセイ同和損保に出向いただき、商品知識・販売スキル、事故対応などの知識を習得し、プロの募集人としてのスキルを磨きます。

##### 育成カリキュラム

全国集合研修

トレーニングセンター

営業店

体系的な研修・育成プログラムにより、損・生総合販売できる募集人を育成します

### こんな人を探しています！

- ・皆さまが“信頼している”営業社員
- ・地元で活躍している営業社員
- ・ディーラーやハウスメーカー等の担当営業社員
- ・現在のお仕事に満足していない方
- ・やる気があって明るい方
- ・年齢 20代～40代
- ・その他転職を検討している方 etc...

### 未経験者大歓迎！！

当社では未経験入社メンバーも活躍しています。充実した研修プログラムがあるのは、もちろん社員全員で協力しながら仕事を進めています。本当にアットホームな会社ですよ。

#### 代理店業務紹介動画

あいおいニッセイ  
同和損保  
紹介ムービー  
【5分32秒】



ご紹介いただける方がおられましたら、まずは下記までご一報を！

Life Support  
Agency co.,ltd.

有限会社 **ライフサポートエージェンシー**

TEL 0438-37-5871

木更津市畑沢南4-13-1

担当 石井